

# FORMACIÓN *IN COMPANY*

## LIDERARANDO LA TRANSFORMACIÓN DEL DESPACHO DE ABOGADOS



**icav**

Ilustre Colegio de  
Abogados de Valencia





## ¿QUÉ ES EDEM?

**EDEM Escuela de Empresarios** es una Fundación sin ánimo de lucro cuya misión es:

*"La formación de empresarios, directivos y emprendedores y el fomento del liderazgo, el espíritu emprendedor y la cultura del esfuerzo"*

**01**

Escuela nacida desde el mundo empresarial

**02**

Programas impartidos por empresarios, directivos y docentes de máximo nivel

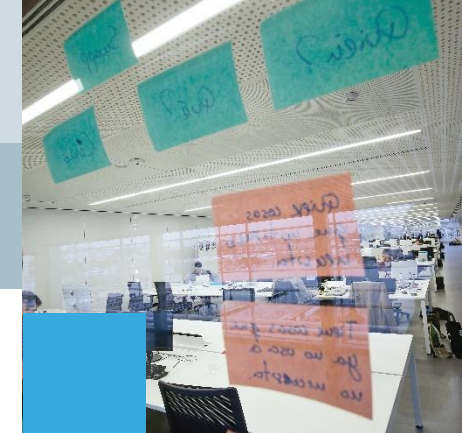
**03**

Alto rigor de calidad y formación

## OBJETIVOS DE LAS PONENCIAS

Los objetivos de esta secuencia de sesiones de carácter formativo están orientados a entender las tendencias de cambio que se está experimentando en la sociedad y su impacto en los pequeños y medianos despachos de abogados, para dotar a los asistentes de visión y herramientas para su transformación:

- Entender el nuevo entorno de los despachos de servicios jurídicos.
- Cómo va afectar esta crisis a los despachos de abogados y la irrupción de nuevos modelos de negocio.
- Tendencias que cambian la comercialización del servicio jurídico.
- Las oportunidades que ofrece el canal digital: los despachos de abogados en la era de internet.
- El reto de liderar el cambio.



# ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

Este programa consta de una secuencia de sesiones, que se construyen desde el entendimiento del contexto de cambio acelerado que estamos experimentando hasta necesidad de liderar el cambio para la transformación del modelo de negocio que requieren los despachos de servicios jurídicos:

- 1. EL NUEVO ENTORNO SOCIAL, ECONÓMICO Y TECNOLÓGICO DEL DESPACHO DE SERVICIOS JURÍDICOS: Ximo Catalán**
- 2. LA CAPTACIÓN DE CLIENTES POR LOS DESPACHOS DE ABOGADOS: HERRAMIENTAS PARA EL MARKETING JURÍDICO Y LOS NUEVOS MODELOS DE NEGOCIO: José Antonio Moreno**
- 3. LAS OPORTUNIDADES QUE OFRECE EL CANAL DIGITAL PARA LOS DESPACHOS DE ABOGADOS: Pau Klein**
- 4. HABILIDADES CLAVE PARA LIDERAR EL PROCESO DE TRANSFORMACIÓN DEL DESPACHO DE SERVICIOS JURÍDICOS: Reme Egea**





# METODOLOGÍA

Los ponentes elaboran cada acción formativa en formato de conferencia, tratando los aspectos del programa de tal manera que los asistentes son capaces de realizar su propio autodiagnóstico con áreas de mejora.

Tras la exposición de cada ponente se genera un coloquio con los asistentes para resolver dudas y profundizar en aquellos temas que sean de mayor interés.



# ALGUNOS DE LOS PONENTES PROPUESTOS PARA ESTA FORMACIÓN



**Ximo Catalán**

*Doctorado en Estudios Internacionales. Doctor en Derecho.*  
*Máster de Comunicación. TRACOR COMMUNICATION ARTS INSTITUTE*  
*Programa en Dirección General (PDG).*  
*1998. Diploma Estudios Avanzados. Doctorado en Estudios Internacionales.*  
*Profesor del Centro Universitario EDEM en los grados de ADE e IGE.*  
*Fundador & CEO en TABE Events&Knowledge.*  
*Director Financiero Global (CFO) y Director de Negocio en SWISS PRECISION DIAGNOSTICS, GMBH (Ginebra, Suiza)*  
*Director Financiero Sur de Europa y KAM para España en ALERE SPAIN, S.L.*  
*Socio de BROSABOGADOS Y ECONOMISTAS. CEO Euroadvisers M&A.*



**José Antonio Moreno**

*15x15 por EDEM.*  
*Doctor "Cum Laude" por la Universidad de Valencia en Dirección de Empresas.*  
*Licenciado en CCEE por ICADE.*  
*Executive MBA por el IE.*  
*PDD por el IESE.*  
*Ha ocupado puestos de alta responsabilidad ejecutiva en el entorno multinacional. En la actualidad es consejero independiente y miembro del comité de dirección para varias empresas. Socio fundador de Lantia Urbana, hace más de 10 años fundó su propio despacho profesional MMC, especializado en dirección general, estrategia y ventas.*



**Pau Klein**

*Licenciado en Economía por la Universidad de Valencia, Bachelor Degree in Economics por Coventry University, máster en Marketing y MBA Executive.*  
*Su trayectoria profesional ha estado siempre vinculada al marketing y las ventas. Ha desarrollado su actividad en España y el extranjero en diversos sectores: healthcare, automoción, telecomunicaciones, turismo, el sector del mueble y marketing online.*  
*Es profesor de Marketing Digital en distintos programas de EDEM, bloggero y colaborador habitual en programas de radio.*  
*Cuenta con una amplia experiencia en marketing online y en particular en la adecuación de las estrategias de posicionamiento en buscadores y social media a las necesidades de las empresas.*



**Reme Egea**

*Creadora del proyecto Con los pies en el Aula, Blogger, Podcaster, Conferenciante, consultora y socia de Proformación, S.L.*  
*Impacta en directivos, emprendedores y mandos intermedios para que desarrollen el máximo potencial de sus equipos desde la base del Lean Management. Ha trabajado con clientes de muchos sectores (Ford Motor Company, Acciona, Bayer, Hinojosa, Orange, Schneider Electrics, etc.)*



**EL NUEVO ENTORNO SOCIAL, ECONÓMICO Y TECNOLÓGICO DEL DESPACHO DE SERVICIOS JURÍDICOS**



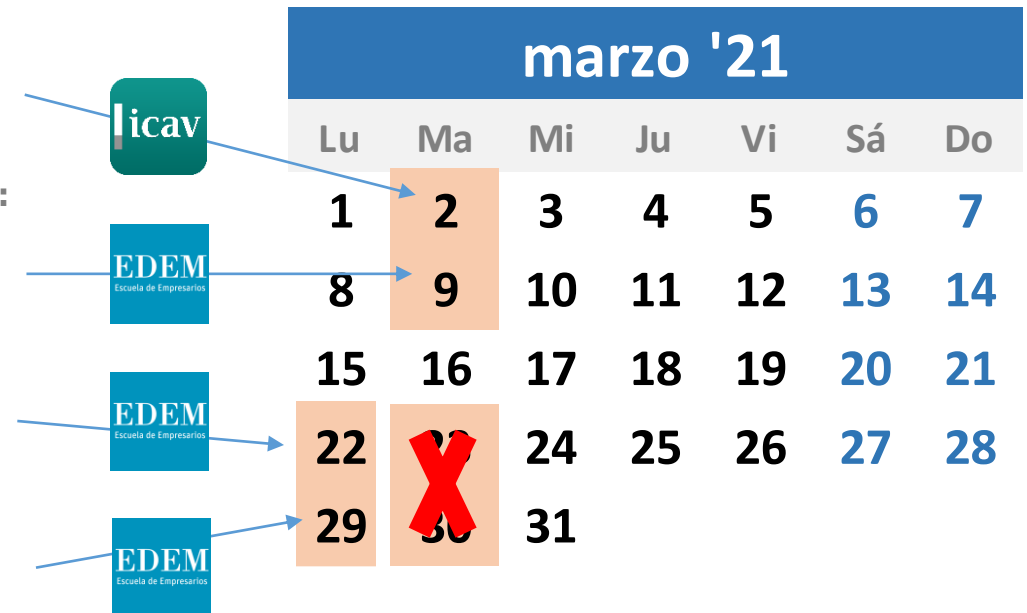
**LA CAPTACIÓN DE CLIENTES POR LOS DESPACHOS DE ABOGADOS: HERRAMIENTAS PARA EL MARKETING JURÍDICO Y LOS NUEVOS MODELOS DE NEGOCIO**



**LAS OPORTUNIDADES QUE OFRECE EL CANAL DIGITAL PARA LOS DESPACHOS DE ABOGADOS**



**HABILIDADES CLAVE PARA LIDERAR EL PROCESO DE TRANSFORMACIÓN DEL DESPACHO DE SERVICIOS JURÍDICOS**



# ESPECIFICACIONES DEL CURSO

Acción formativa constituida por 4 sesiones de 4 horas, cada una de ellas (total 16h):

- Nº de asistentes: máx. 40
- Horario tentativo: 16h -20:30h (Descanso 30 minutos, con servicio de *Coffee Break* en las instalaciones de EDEM).
- Fechas: 2,9,22 y 29 Marzo
- Perfil asistentes: Colegiados del ICAV y otros profesionales.
- Lugar de celebración: la primera jornada en la sede del ICAV y las tres restantes en las instalaciones de EDEM.



# INSCRIPCIÓN

La inscripción se efectuará a través de la página web del colegio [ww.icav.es](http://ww.icav.es) en el apartado Formación/[Oferta Formativa](#).

**Si al realizar la matriculación, no se recibe el correo electrónico que confirma la inscripción, rogamos se ponga en contacto con el departamento de formación.**

# IMPORTE

- **290€** Colegiados/as ICAV, Asociados/as ICAV, alumnado del Máster Abogacía UV, de la CEU-UCH y de la UCV.
- **700€** Otros profesionales.

# POR UNA FORMACIÓN DE CALIDAD

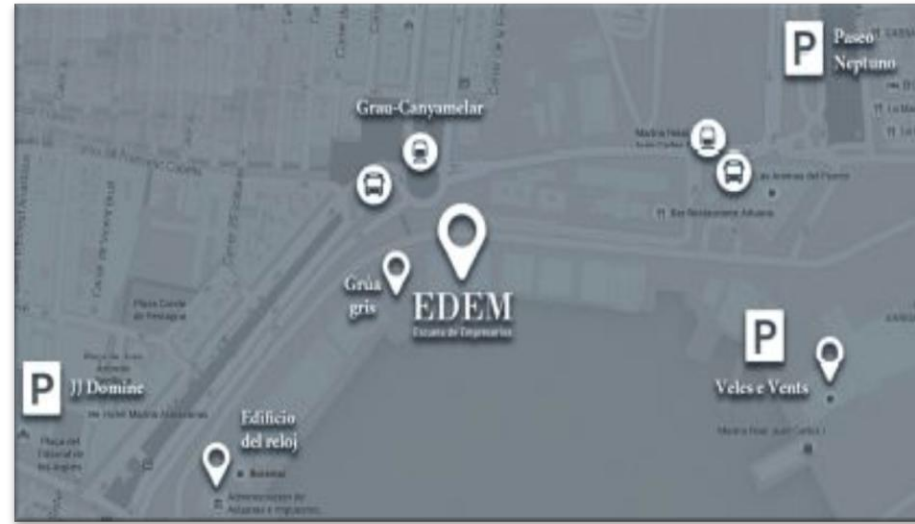
- La inscripción a los cursos es personal e intransferible, no pudiéndose realizar sustitución total o parcial, en caso de no poder asistir deberá causar baja en la forma prevista.
- Las bajas en los cursos deberán comunicarse por escrito al correo electrónico: [formacion2@icav.es](mailto:formacion2@icav.es) antes de las 48 horas antes de su inicio. Transcurrido dicho plazo cualquier anulación no dará derecho a la devolución del importe de la inscripción abonada.
- El certificado podrán descargarlo a partir del a partir del **5º día tras finalización del curso**. La descarga la podrá realizar de la siguiente manera:
- **Colegiados/as** deberán acceder a la web del ICAV ([www.icav.es](http://www.icav.es)) a través de ACCESO COLEGIADOS con su usuario y contraseña, clicar en el cajetín Certificados Colegiales donde nuevamente les pedirá usuario y contraseña, elegir del desplegable "certificados de formación", y clicar en acceder.
- **Asociados/as ICAV** deberán acceder a la web del ICAV ([www.icav.es](http://www.icav.es)) a través de ACCESO ASOCIADOS con su usuario y contraseña, clicar en el cajetín Certificados Colegiales donde nuevamente les pedirá usuario y contraseña y clicar en acceder.
- **No colegiados/as** en la web del ICAV ([www.icav.es](http://www.icav.es)) deberán clicar en el Menú FORMACIÓN, dentro encontrarán un cajetín llamado Certificados No Colegiados/as, clicar en el cajetín y seguir las instrucciones del tutorial.



## LUGAR 1ª PONENCIA

Sede del ICAV

Plaza de Tetuán nº 16, 46003 Valencia



## LUGAR 2ª, 3ª y 4ª PONENCIA

Sede de EDEM Escuela de Empresarios

(Acceso: puerta situada al lado de la grúa gris)

Marina Real Juan Carlos I

Muelle de la Aduana s/n, 46024 Valencia



**EMT** (desde Plaça de l'Ajuntament)  
**Línea 19:** La Malvarrosa/Marina Real  
**Línea 4:** Natzaret/Port  
**Línea 32:** Passeig Marítim

**EMT** (otras líneas)  
**Línea 2:** La Malvarrosa/Campanar  
**Línea 30:** Natzaret/Hospital Clínic  
**Línea 1:** La Malvarrosa/Est. Autobusos



**COCHE**  
**Centro de ciudad:** 5 km  
(12 minutos aprox.)  
**Estación AVE:** 6 Km  
(25 minutos aprox.)  
**Aeropuerto Manises:**  
19 Km (35 minutos aprox.)



**PARKING**  
**JJ Domine**  
200 m (3 minutos a pie)  
**Veles e Vents (2 horas gratuitas)**  
450 m (7-10 minutos a pie)  
**Paseo Neptuno**  
600 m (7-9 minutos a pie)



**METRO+TRANVÍA**  
La parada más cercana:  
**Grau-Canyamelar**  
(líneas 6 y 8 de tranvía)