



icav

Ilustre Colegio de
Abogados de Valencia



COMUNICACIÓN NO VERBAL PARA ABOGADOS

DRA. SONIA EL HAKIM



JUEVES 21 DE MAYO

ICAV – PLAZA TETUÁN 16

PRESENCIAL

THE POWER SKILLS COMPANY

Somos una empresa dedicada a la formación en habilidades poderosas, consultoría, peritaje e investigación en comunicación no verbal.

Desde The Power Skills Company SL, organizamos formaciones in-company y formaciones en abierto. Tenemos un convenio de colaboración con la Universidad Europea Miguel de Cervantes, a través del cual organizamos el Máster en Comunicación No Verbal y Habilidades Directivas, así como varios cursos universitarios de especialización. Somos centro incluido en el Registro de Entidades de Formación de Fundae.

EQUIPO

Somos un equipo multidisciplinar de profesionales a los que nos une la pasión por la formación, la consultoría y la investigación.

Liderada por la Dra. Sonia El Hakim, The Power Skills Company es la mejor opción para sus formaciones in-company.





DRA. SONIA EL HAKIM

*Analista de comunicación no verbal, divulgadora, formadora,
perito judicial, consultora e investigadora*

- **Doctora** por la Universidad de Valencia con la tesis “Comunicación no verbal en el encuentro de servicio” (máxima calificación Sobresaliente Cum Laude, con mención de “tesis especialmente relevante”).
 - **Presidenta de la Asociación Española de Comunicación No Verbal**
 - **Autora del libro Código No Verbal**, publicado por el grupo Planeta
 - **Directora del Máster en Comunicación No Verbal y Habilidades Directivas de la Universidad Europea Miguel de Cervantes**
 - **Directora** de la escuela de comunicación y del Laboratorio de investigación Código No Verbal
 - **Perito judicial** en análisis de credibilidad y comunicación no verbal.
 - Economista, certificada en Economía Conductual por la Heritage University, doble máster en comunicación no verbal, formada en análisis de perfilación de personalidad, análisis de credibilidad, técnicas de interrogatorio por las unidades de análisis de conducta de Policía Nacional y Guardia Civil. Experta universitaria en Neurociencia de la Felicidad por la Universidad de Valencia.
 - **Colaboradora en TV y prensa**, sección quincenal en Levante TV y **TEDx speaker**
 - Ponente en numerosos congresos y jornadas, nacionales e internacionales

- Profesora invitada en numerosas universidades, nacionales e internacionales
- Miles de alumnos en España y Latinoamérica

¿Por qué esta acción formativa?

La comunicación no verbal afecta directamente a la persuasión y la credibilidad del mensaje que transmitimos, dotándolo de seguridad y convicción. Un abogado debe conocer y entrenar estas habilidades para que su cuerpo actúe como un aliado, y no como un obstáculo, tanto en las reuniones con sus clientes como en la sala del tribunal.

OBJETIVOS DEL CURSO

Desarrollar las habilidades comunicativas de los abogados para comprender mejor a nuestros clientes y adaptarnos mejor a nuestra actividad en los juzgados.

Profundizar en los diferentes canales no verbales como gestos, postura, apariencia, distancia, expresión facial o el contacto físico.

PROGRAMA

- Importancia de la comunicación en las relaciones comerciales y profesionales.
- Comunicación no verbal aplicada a la abogacía.

METODOLOGÍA

- Curso/taller participativo.
- Estilo informal.
- Contenido con rigor científico.
- Eminentemente práctico: los asistentes se llevarán tips concretos para aplicar en sus negociaciones inmobiliarias.

IMPORTE

40€ - Colegiados/as ICAV, [Asociados/as ICAV](#) y Jubilados/as con 20 años o más de ejercicio profesional acreditado en el ICAV.

80€ - Otros profesionales.

INSCRIPCIÓN

La inscripción se efectuará a través de la página web del colegio www.icav.es en el apartado de formación, Oferta Formativa

Si al realizar la matriculación, no se recibe el correo electrónico que confirma la inscripción, rogamos se ponga en contacto con el departamento de formación.

POR UNA FORMACIÓN DE CALIDAD

INSCRIPCIÓN: Personal e intransferible, no pudiéndose realizar sustitución total o parcial, en caso de no poder asistir deberá causar baja en la forma prevista.

BAJA: Deberá entrar en la web del ICAV www.icav.es elegir el curso en el que quiere darse de baja y clicar en el botón **SOLICITAR BAJA DEL CURSO**, antes de las 48 horas anteriores al inicio de la formación. Transcurrido dicho plazo, cualquier anulación no dará derecho a devolución del importe abonado.

ACREDITACIÓN: Obligatorio acreditarse al inicio de cada sesión. Se acreditará asistencia solo a los que se encuentren correctamente inscritos, tal como se describe en el apartado INSCRIPCIÓN habiendo asistido a la totalidad del curso.

DOCUMENTACIÓN Y MATERIAL: En el caso de que los ponentes faciliten alguna documentación, esta se remitirá por correo electrónico con posterioridad a la celebración del acto formativo, siempre y cuando den su consentimiento.

CERTIFICADO: Se certificará el seguimiento de la conferencia si se cumple el seguimiento descrito en los puntos anteriores.

Podrán descargarlo a partir del 5º día tras finalización del curso. La descarga la podrá realizar de la siguiente manera:

Colegiados/as deberán acceder a la web del ICAV (www.icav.es) a través de ACCESO COLEGIADAS/OS con su usuario y contraseña, clicar en el cajetín Gestión Personal, pinchar sobre el cajetín cursos del colegiado.

Asociados/as ICAV deberán acceder a la web del ICAV (www.icav.es) a través de ACCESO ASOCIADAS/OS con su usuario y contraseña, clicar en el cajetín de FORMACIÓN, pinchar en el apartado Certificados Colegiales donde nuevamente les pedirá usuario y contraseña, elegir del desplegable “certificados de formación” y clicar en acceder.

No colegiados/as en la web del ICAV (www.icav.es) deberán clicar en el Menú FORMACIÓN, dentro encontrarán un cajetín llamado Certificados No Colegiadas/os, clicar en el cajetín y seguir las instrucciones del tutorial.